探索破解“猪周期” 精准助农显担当

——太平洋产险驻马店中心支公司确山县生猪“保险+期货”模式落地见效

本报记者 李小龙 通讯员 杨 晨

“多亏了保险公司的‘保险+期货’模式给我兜底，再也不用害怕猪价大起大落，搞养殖心里更踏实了。”近日，确山县生猪养殖户付先生的手机银行收到一笔理赔款，当到账提示音响起的那一刻，悬在他心头的石头终于落了地。

这笔理赔款来自中国太平洋财产保险股份有限公司驻马店中心支公司。作为该县首位通过生猪“保险+期货”模式获赔的养殖户，付先生顺利获赔，标志着这一金融创新风险保障模式在该县落地见效，也为当地生猪养殖产业抵御市场波动、稳定经营收益开辟了新路径。

“猪周期”里的“心头患”：价格下行谁来兜底

该县农业基础扎实，生猪养殖是当地农民增收致富的传统优势产业。近年来，受“猪周期”波动加剧、饲料成本波动等因素影响，生猪市场价格如同坐上“过山车”，令不少养殖户心头紧绷。

“养猪这行，最怕行情不稳。生猪因病死亡还有保险理赔，但一旦出栏时猪价大幅下跌，很可能‘白忙活一年’，连饲料成本都收不回来。”付先生的一席话，道出了无数中小养殖户的心声。长期以来，传统的政策性养殖保险主要聚焦于生猪死亡等生产风险，虽已有相应保障，但出栏销售环节的价格下跌风险，长期处于“无人兜底”的保障空白，直接导致养殖户“不敢补栏、不愿扩产”。

金融“活水”精准滴灌：把“期货价格”搬进猪圈

为破解“猪周期”困局，帮助养殖户摆脱被动承受市场价格波动风险的困境，该公司将目光投向了金融创新工具。

“保险+期货”模式，正是将保险的风险保障功能与期货市场的价格发现、风险对冲功能相结合的产物。简单来说，就是保险公司依托期货市场价格开发农产品价格保险产品，养殖户向保险公司投保；保险公司再向期货公司买入场外期权，对冲自身承保带来的价格风险，最终将价格风险转移给期权交易对手方。

“我们的目标，是把保障关口前移，从‘保成本’延伸到‘保价格’、‘保收益’。”该公司相关负责人介绍。在“保险+期货”模式下，养殖户投保时约定目标价格。到期若对应生猪期货合约价格低于该项目价格，则按方案核算差额予以赔付，为养殖户的经营收益筑牢保障屏障。

为推动“保险+期货”模式在该县落地生根，该公司团队跑遍了乡镇村组，用通俗易懂的语言向养殖户讲解保险机制，帮助大家算清养殖收益。付先生抱着试试看的心态，成为该县首批参与该项目的养殖户之一。

快速理赔见真章：“三心”服务暖人心

一旦生猪市场发生价格波动，“保险+期货”的保障效能就将接受实战检验。

在付先生这批生猪计划出栏的时段，生猪市场行情整体下行，对应期货合约参考价格走低，跌破投保时约定的目标价格，触发合同理赔条件。

“付大哥，您约定的期货价格已达到赔付条件，我们马上启动理赔程序。”接到系统预警后，该公司工作人员第一时间联系付先生，开通理赔绿色通道。

与传统的定损方式不同，“保险+期货”模式的理赔依据更公开、透明、客观。赔款金额严格依照合同约定，采用权威期货市场公开数据核算，规避人工估价产生的偏差。理赔团队借助数字化工具，快速完成数据抓取、审核结算等理赔流程，将理赔款项足额、高效兑付至付先生手中。

这笔理赔款，不仅有效弥补了他因市场价格下行造成的经营损失缺口，更像是为养殖户提供抵御生猪价格波动风险的“稳定器”。

从“一户安心”到“一方产业”：金融力量护航乡村振兴

该县首单生猪“保险+期货”顺利完成赔付，这不仅是一笔理赔款的兑现，更是农业保险从“事后损失补偿”向“事前锁定收益、对冲市场价格风险”转型的生动实践。

近年来，中央一号文件多次提出要优化“保险+期货”模式。作为金融央企设在当地的分支机构，该公司深知，服务“三农”既是政治责任、社会责任，也是经济责任。

该公司相关负责人表示，将持续践行省心、放心、安心的“三心”服务理念，总结推广该县生猪“保险+期货”模式的成功经验，进一步扩大服务覆盖面，让更多养殖户享受到金融创新红利。同时，扎实做好政策宣讲，用农户听得懂的语言讲清政策，算明账目；持续优化承保、理赔全流程服务，依托数字化手段提升办理效率，让数据多跑路、让群众少跑腿；发挥好经济“减震器”和社会“稳定器”作用，把抵御生猪价格波动的风险防线筑牢在田间地头、养殖场，把增收的底气交到农民手中，为全面推进乡村振兴、助力畜牧业高质量发展注入源源不断的金融力量。⑤2



学安全 筑防线

近日，农行上蔡县支行切实履行金融机构社会责任，组织党员、青年志愿者深入社区、公园、帮扶村，依托营业网点开展国家安全和金融安全知识宣传活动，将安全知识送到群众身边。⑥2

通讯员 朱松威 贵玉泽 摄影报道

中原银行驻马店分行

扎实开展村镇银行吸收合并专项培训

本报讯（记者 刘 琳 通讯员 孔思琦）为扎实开展遂平、西平两家村镇银行吸收合并及深度融合工作，平稳衔接过渡期柜面业务，统一操作标准，压实风险管控责任，近日，中原银行驻马店分行组织开展全覆盖专项培训，夯实村镇银行吸收合并工作基础。

此次培训紧扣吸收合并业务场景，采用理论授课与实操演练相结合的模式，先后开展17期线上理论培训、5次实操上机培训，实现了遂平、西平两家村镇银行全体运营人员全覆盖。培训围绕运营岗位职责、日始日终流程、现金及凭证印章管理、柜面高频业务、特殊场景处置、风险预警核查、差错整改、合规检查等内容进行细致讲解，同步开展案例演练教学，引导参训人员熟悉业务流程，熟练掌握业务规范。

为检验参训人员业务掌握情况、巩固培训成效，该行落实学考闭环管理机制。在系列培训推进期间，分阶段组织3次全员专项业务测试。依托测试找准薄弱环节，倒逼参训人员补齐业务短板，切实将各项操作要求、风控要点学懂弄通，确保业务标准统一、风险管控到位。

据介绍，该行将持续推进遂平、西平两家村镇银行运营融合，常态化开展业务辅导，不断规范柜面操作，筑牢运营风控防线，保障遂平、西平两家村镇银行吸收合并工作平稳有序、高质量落地。⑤2

养老领域非法集资风险提示

近年来，不法分子瞄准老年人养老需求迫切、风险防范意识薄弱等特点，假借养老名义开展非法金融活动，以高额回报、健康养老、贴心服务等为诱饵，骗取老年人养老积蓄。此类行为不仅侵害老年人合法权益，还严重扰乱金融市场和养老服务秩序，埋下影响社会稳定的风险隐患。为守护老年人财产安全，防范养老领域金融风险，现发布风险提示。

当前，养老领域非法集资手段持续翻新。不法分子抓住老年人养老需求迫切的心理，以高收益、低门槛、无风险等为诱饵，制造合规经营的假象。常见骗局主要分为四类：一是养老床位预订返利骗局。无资质机构以永久养老资格、床位增值返利为噱头，诱导老年人缴纳高额费用，依靠“借新还旧”兑付返利，资金链断裂后便卷款跑路。二是康养项目高息投资骗局。不法分子虚构、包装康养基地、旅居养老等项目，谎称拥有政府背书，承诺超高年化收益，依靠新投资者的本金兑付收益，属于典型庞氏骗局。三是养老产品变相集资骗局。以免费体检、赠送礼品为引流手段，夸大养老产品功效，诱导老年人大额充值、购买套餐，承诺返利分红，到期后拒不兑付或退款。四是新型旅居公益养老骗局。假借候鸟式旅居、公益康养等新业态，推出养老投资产品，许诺提供终身康养、全国旅居服务等服务，并承诺高额分红，实则非法吸收公众资金。

此类养老集资骗局看似福利优厚、收益稳定，实则风险极高、危害极大。其一，高额收益无法兑现，缺少真实盈利项目支撑，资金链极易断裂，老年人本金极易血本无归；其二，资金安全毫无保障，集资资金脱离金融监管，资金流向隐秘，极易被挥霍、转移，案发后追赃减损难度极大；其三，养老服务彻底落空，涉事机构不具备正规服务资质与履约能力，承诺的全部养老权益均为虚假；其四，极易诱发社会风险，不仅给老年人带来心理创伤，造成家庭经济困难，还会滋生各类矛盾纠纷，影响社会和谐稳定。

为守住养老钱袋子，广大老年人及家属需牢记养老防骗“三不三要”准则。坚守“三不”底线：不贪高息返利，认清养老领域保本高息皆为骗局；不信虚假宣传，警惕免费福利、温情营销等套路；不盲目决策，杜绝跟风投资、冲动大额转账等行为。落实“三要”原则：要核查投资机构，拒绝参与无资质养老投资项目；要多方核实项目真伪，主动向民政、金融监管等部门咨询求证；要及时与家人沟通商议，计划大额投资时务必告知家人，警惕因认知偏差带来的风险。⑤2

（转自《中国银行保险报》）

天中保险之窗

驻马店市保险行业协会 主办 驻马店日报社 协办

行业动态

人行驻马店市分行

筑牢反洗钱屏障 守护金融安全

本报讯（记者 王 瑞 通讯员 郭思嘉）近日，人行驻马店市分行组织召开全市反洗钱工作联络员暨受益所有人信息备案座谈会。市反洗钱工作联席会议各成员单位相关负责人参加会议。

会议传达了河南省反洗钱工作联席会议精神，总结了2025年以来全市反洗钱工作成效，研判当前反洗钱工作形势，部署了打击治理洗钱违法犯罪、推进反洗钱新法新规落实等重点任务。

会议指出，反洗钱是我国参与全球治理、扩大金融业双向开放的重要抓手，跨部门协同是做好反洗钱工作的核心支撑。各单位要依据相关法律法规，立足职能抓好反洗钱各项任务落实，扎实做好反洗钱政策解读和舆论引导工作。要常态化协同打击整治洗钱违法犯罪，深化情报线索共享，提升案件研判质效，持续加大对洗钱及其上游犯罪的打击震慑力度。要聚焦重点领域攻坚突破，加强特定非金融行业反洗钱监管，稳步提升受益所有人信息备案工作质量。

会上，市公安局、市税务局等相关单位业务负责人及该行反洗钱科工作人员，围绕受益所有人信息备案，就信息备案认识等内容深入座谈交流。

据介绍，该行将持续发挥市反洗钱工作联席会议办公室职能作用，以联络员机制为纽带，深化跨部门协同联动，细化配套工作举措，不断提升全市反洗钱协同治理综合效能。⑤2

中汇人寿驻马店中心支公司

守好老年人养老钱

本报讯（记者 李小龙）日前，中汇人寿驻马店中心支公司开展防范非法集资、反诈防骗宣传活动，邀请老年人走进营业网点，近距离学习养老金融风险防范知识。

活动现场，该公司工作人员梳理养老领域非法集资高发骗局类型，结合典型案例讲解，重点剖析“养老项目投资”“养老床位预售”等常见诈骗套路，向老年人普及风险识别知识，提醒大家警惕高收益诱惑，牢记不轻信、不转账、不盲目投资；遇到可疑情况第一时间与家人沟通，并向有关部门咨询、举报。

此次活动有效提高了老年人对养老金融风险的辨别能力，进一步增强了老年人反诈防骗意识。据介绍，该公司将持续践行金融机构社会责任，用心守护老年人养老财富安全，助力老年人实现老有所养、老有所乐、老有所为、老有所安。⑤2

泰康人寿驻马店中心支公司

“健保通”揭牌 服务更便捷

本报讯（记者 李小龙）近日，泰康人寿驻马店中心支公司“健保通”定点医院在市中医院揭牌。据了解，此次合作将进一步推动医疗服务与保险保障有效衔接，为符合条件的客户提供更加便捷的理赔服务。同时，双方将持续完善服务对接机制，围绕健康科普、慢病管理、理赔咨询等内容深化务实合作，让医险协同服务成果更好惠及广大群众。

市中医院为三级甲等中医医院，在老年病诊疗、慢性病康复等领域优势突出。该公司深耕本地市场，依托“健保通”服务，减少客户准备理赔资料、来回跑腿等流程，持续优化群众就医与理赔服务体验。

“健保通”直赔服务将部分理赔环节前移至住院阶段。符合条件的客户在市中医院住院，按要求完成登记后，依托医院与该公司的数据对接即可办理直赔。经审核确认属于保险责任范围内的费用，可在出院时按直赔流程结算，省去客户出院后另行申请理赔的手续，有效提升办理效率，减轻客户费用垫付压力。

据介绍，该公司将持续深化与市中医院的合作，发挥保险保障与健康服务深度融合的优势，把服务贯穿到客户就医、理赔的各环节，以更加便捷高效的服务提升群众获得感。⑤2

快赔先行 客户暖心

□ 闫海峰

日前，瑞众保险驻马店中心支公司接到客户唐女士的重大疾病理赔报案。

唐女士确诊甲状腺恶性肿瘤后，向该公司提交重大疾病理赔申请及相关材料。接到报案后，该公司理赔人员第一时间响应，迅速启动重疾院内快赔专项服务，主动跟进案件、协助收集理赔材料，开辟理赔绿色通道。

此次理赔对应险种为常青树重大疾病保险（2016），该公司依托院内快赔服务优势，案件审核流程大幅提速。唐女士在报案当日便顺利收到21万元重大疾病保险金，实现未出院先赔付。这笔及时到账的理赔款，有效缓解了唐女士治疗期间的经济压力。

理赔有速度，服务有温度。近年来，该公司始终坚持以客户为中心，持续落地院内快赔、上门探视等便民理赔服务举措，简化办理流程，压缩办理时限，把便民理赔服务承诺落到实处。据介绍，该公司将持续深耕理赔服务领域，以专业高效的保障服务，守护每位客户的幸福。⑤2

新闻故事

金融消费维权 我们共同参与

天天3·15 我们在行动

您在金融消费中遇到过不公平待遇或消费欺诈吗？如果您遭遇银行乱收费、存款变保险、银行理财“飞单”、保险理赔难、保险退保难、轰炸式营销等问题，来找我们吐槽吧！新闻线索一经核实采用即赠送精美礼品一份。

我要投诉…… 13949585516（微信同号）